

大全集团召开 2022 年度总结表彰大会

大全集团召开 2023 年 新年营销工作会议



1月10日，大全集团召开2022年度总结表彰大会，总结2022年工作取得的成绩和经验，表彰在工作中涌现出的先进集体和个人，部署2023年各项工作。集团董事长徐广福、总裁徐晓斌、副总裁朱亚伟、集团各部门总经理、副总经理、总监、制造公司经理、副总经理、总监、集团各部门、杨中地区制造公司先进科室及班组代表等260余人出席了大会。

大全集团举办 新春团拜会

1月22日，农历正月初一上午，大全集团举办2023年新春团拜会，董事长徐广福、总裁徐晓斌、副总裁朱亚伟、集团各部门总经理、各制造公司经理等齐聚一堂，共庆新春。

总裁徐晓斌表示，2022年大全集团全体员工团结一心，取得了创业以来的可喜成绩，在国家对民营经济的重视与支持下，对新一年企业发展充满信心，希望新的一年更加加倍努力，为国家作出更大贡献，与员工共享更好发展成果，并祝愿大家新年快乐、阖家幸福。

董事长徐广福致辞，展望新的一年，我们重任在肩，使命光荣，应在习近平新时代中国特色社会主义思想指引下，秉承党的二十大精神，把握新机遇，谋求新发展，实现新跨越，努力开创大全集团更加美好的未来。祝愿大家新年好，幸福美满！祝愿大全集团未来更加辉煌！

执行总裁朱亚伟、副总裁徐晓斌、副总裁朱亚伟、集团各部门总经理、各制造公司经理等齐聚一堂，共庆新春。

大全集团举行 2023 年 总经理绩效协议签订仪式

1月27日下午，大全集团举行2023年总经理绩效协议签订仪式，集团董事长徐广福、总裁徐晓斌、副总裁朱亚伟、集团各部门总经理、各制造公司经理等齐聚一堂，共庆新春。

会上，副总裁徐晓斌通报2023年主要经济指标，详细解读总经理绩效协议内容，集团各部门、杨中地区制造公司先进科室及班组代表等260余人出席了大会。

总裁徐晓斌强调，在江苏省制造业“智改数转”的战略背景下，应加快推进数字化工作提质增效，走在前列，加强技术创新，引领行业发展；把握市场机会，增强团队执行力，提高风险防范；加强企业文化，增强凝聚力，共同实现“全球领先、百年大厂”打好基础，并预祝大家按照绩效协议超额完成任务。

董事长徐广福作重要工作指示，指出指出是企业运营的“发动机”，货款回收工作是重中之重。希望大家勤勉敬业，着力把控订单质量，做好人才培养，争取新年以更好的成绩回报员工，与员工共享企业发展成果。

单、产值、利润等各项经济指标再创新高，开创了集团发展的新局面；数字制造扎实推进，综合实力进一步提升；大全能源乘势而上，年度生产订单128.6万吨；内蒙大全新能源投资85.5亿元在包头建设10万吨高纯多晶硅+1000吨半导体多晶硅项目进展顺利，预计2023年二季度建成投产；集团先后荣获军事科技进步奖等荣誉，中国电气工业领军企业十强、中国机械工业百强企业、中国制造民营企业500强、江苏制造突出贡献奖等荣誉。

徐晓斌指出，2023年是全面贯彻落实党的二十大精神开局之年，做好经济工作意义重大，电气行业市场竞争空间广阔。大全集团将在新的一年坚定不移地走数字化之路，持续优化系统与业务的深度融合；紧跟国家和行业政策导向，敏锐洞察市场动态，精准投入，积极探索新的业务增长点；充分发挥平台优势，抓住机遇多拿订单；进一步解放思想，实现资源信息共享，扩大领先优势；贴近市场，贴近客

户，开展技术研发注重实效；落实安全责任，保障安全生产；严把质量关，把产品质量做到无可挑剔。多措并举，提升公司运营质量与效益。同时持续推进数字化考核，进一步夯实数字化考核的成果，加强人才培养和团队建设。

会上，执行总裁朱亚伟宣读了集团《关于表彰2022年度先进集体、先进个人（的决定）》和《关于2022年度技术创新奖励的决定》。在欢乐的乐曲中，集团领导为受到表彰的先进集体、先进个人（班组代表）、科技创新先进工作者代表颁发了奖状证书。

大会由副总裁徐晓斌主持，号召全体员工以先进集体和先进个人充分发挥模范作用，继续保持高标准、严要求的工作作风，再接再厉，再创佳绩；要求与会人员要深入贯彻本次会议精神，全面落实集团对2023年各项工作的重要指示；希望全体员工始终坚守技术创新、管理创新、科技创新和营销创新，凝心聚力，砥砺前行，为大全集团迈入世界一流企业的目标而不懈奋斗！

大全集团放炮舞龙迎财神



锣鼓阵阵舞金龙，炮竹声声迎财神。1月26日农历正月初五上午，大全集团张灯结彩，举行迎财神活动。

新坝镇党委、镇政府领导 到大全集团开展节后走访

击鼓催征再出发，奋楫扬帆启新程。1月28日，节后上班第一天，新坝镇党委书记、镇党委副书记、镇长黄红兰率镇党政领导班子成员一行到大全集团开展节后走访。

大全集团董事长徐广福、总裁徐晓斌、副总裁朱亚伟、集团各部门总经理、各制造公司经理等齐聚一堂，共庆新春。

徐晓斌表示，新的一年，企业发展的信心，是企业经营更好、多拿订单、多提供就业岗位、不断提高员工的新期待。新的一年，企业发展的信心，是企业经营更好、多拿订单、多提供就业岗位、不断提高员工的新期待。

集团董事徐晓斌表示，新的一年，企业发展的信心，是企业经营更好、多拿订单、多提供就业岗位、不断提高员工的新期待。

正月初七开工大吉

俗话说，泰若新耕，犹见希望。1月28日农历正月初七，大全集团各制造公司全面开工，车间一片忙碌景象，员工们迅速调整状态，穿上整齐的工作服，精神饱满地投入工作。上好的精彩第一班，唱响新年第一曲，推动实现一季度“开门红”。



大全集团召开 2023 年 新年营销工作会议

1月10日下午，大全集团召开2023年新年营销工作会议。

副总裁朱亚伟作《2022年营销工作总结》报告，总结2022年营销工作取得的成绩，分析存在的问题，并对2023年的营销工作作出部署。他强调要坚持“以高质量营销支撑助力集团高质量发展”为中心任务，重点做好以下七个方面的工作：以市场为先导，实时感知市场的变化和用户的需求；以宣传“数字+品牌”为契机，提升品牌影响力；以客户为中心，深入挖掘“数字化”潜能，通过数字赋能帮助客户实现价值提升；以人才为本，持续做好团队建设和团队绩效管理；以诚信经营为基本原则，营造积极进取、健康向上的工作氛围；以高质量为前提，努力实现高水平发展；以固本强基为长期重要任务，防范经营风险。

执行总裁朱亚伟宣读了《关于2022年业绩突出销售团队和个人表彰（奖励）的决定》，对营销销售公司83个先进团体、苏祥荣等302名先进个人进行表彰。

副总裁朱亚伟、总裁徐晓斌对2022年集团各项工作进行了全面总结，对订单业绩、团队销售、客户服务等方面工作进行了肯定。他指出，从国家的大内需的实施方案中可以看出，基础设施投资、电网改造、配网及农网改造、清洁能源、绿色低碳、节能改造等无一例外与电气行业息息相关，并将带来巨大的市场和商机。营销团队要紧跟国家和行业政策导向，敏锐洞察市场动态，精准投入，要充分发挥平台优势，抓住机遇多拿订单；进一步解放思想，实现资源信息共享，扩大领先优势；贴近市场，贴近客户，要充分发挥平台优势，抓住机遇多拿订单；进一步解放思想，实现资源信息共享，扩大领先优势；贴近市场，贴近客户，要充分发挥平台优势，抓住机遇多拿订单。

会上，集团领导对部分先进团队和先进个人代表进行了现场表彰和颁奖。

营销总公司组织 签订2023年绩效协议

1月11日上午，营销总公司组织召开2023年绩效协议签订会议。集团副总裁朱亚伟对2023年驻外销售管理人員年度考核项目进行了解读，强调要进一步加强销售制度执行、加强团队建设、加强销售产品营销，积极推进与行业龙头企业、地方龙头企业战略合作，从年初就要把货款回收放到重要工作日程中，同时要求销售人员要率先垂范，敢打敢拼，带领团队奋发作为，积极运作和拓展重大项目，进一步提升大全集团作为电气行业领军企业在市场的占有率和影响力。

营销总公司总经理赵华要求各团队负责人要提前做好工作安排，按照年度考核目标做好具体工作分解并持续推进，同时强调要紧盯春节前每个工作日，确保货款按计划回收。

2023年目标任务已经明确，各销售团队起步就要奔着跑，全力以赴，再接再厉，再创佳绩！

南京大全电气获授 “西门子钻石盘厂”

1月5日，西门子-南京大全电气有限公司“钻石盘厂”签约授牌仪式在南京大全电气有限公司隆重举行。西门子智能基础设施中国区东亚区总经理Markus Grabmeier、工业控制和配电产品业务拓展总经理、战略业务拓展总监韩振邦、南京大全电气总经理徐晓斌等管理团队一同出席仪式。

“钻石盘厂计划”是西门子深化产业合作，打造富有活力和竞争力的行业生态系统，为优质合作伙伴提供商务、技术服务、市场推广等全方位支持的行业支持计划。

西门子“钻石盘厂”签约授牌仪式不仅意味着双方更加紧密、高水平的合作，还代表双方将携手为客户提供更先进、更优质、更可靠的电气产品，共同推动产品的数字化升级，持续提升生产能力和技术服务能力，更好地响应不断提升的行业应用需求，打造富有活力和竞争力的行业生态系统，为客户创造更多价值，实现多赢发展！南京大全电气将扎实推进数字化、技术、服务等核心能力，在自身不断发展的同时助力电气行业高质量发展。

— 导读 —

关于表彰 2022 年度 先进集体、先进个人 的决定

>>>02-03